



Leistungskatalog

New Bizz Unternehmensberatung GmbH
Heidenkampsweg 66
20097 Hamburg
Telefon: 040 – 23 68 72 56
Telefax: 040 – 23 68 72 58
Internet: www.newbizz.de

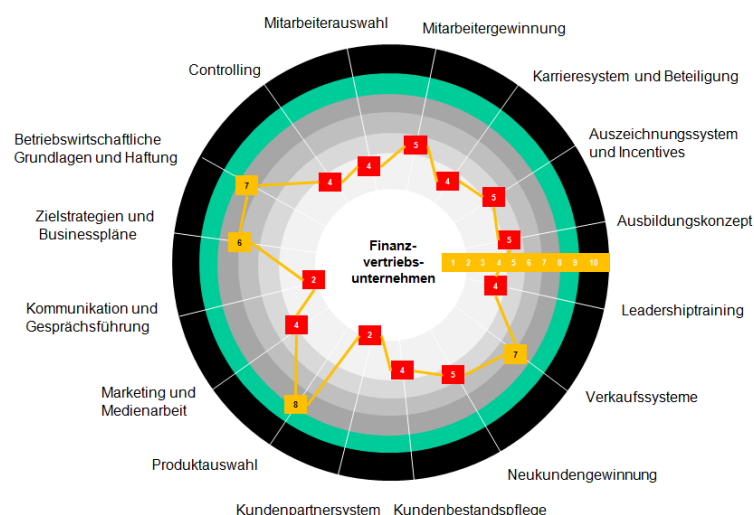
Über uns

Die New Bizz Unternehmensberatung GmbH hat sich auf die Beratung von Mandanten aus der Finanzdienstleistungsbranche spezialisiert. Zu unseren Mandanten zählen wir je nach Wahl unserer Produkte Einzelberater, Makler, kleine und mittlere Vertriebe sowie Banken, Versicherungen, Bau-sparkassen und Großvertriebe.

Aus unserer Unternehmenszentrale in Hamburg bieten unsere Berater bundesweit umfassende Leistungen wie Personalvermittlung, Outplacement und Neugründungsberatung an. Einer unserer Assets ist die Kapitalbeschaffung für Neugründungen oder Expansionsziele (Wir konnten schon Finanzierungen in zweistelliger Millionenhöhe vermitteln).

Unsere Arbeitsweise

Entweder erhalten wir einen direkten Auftrag aus unserem Produktkatalog oder wir führen eine Bestandsaufnahme bei Ihnen durch. Diese lässt belastbare Aussagen über die Stärken und Schwächen Ihrer Organisation/Ihres Unternehmens zu. Dabei untersuchen wir u.a. die Mitarbeitergewinnung, Ihr Aktivierungs- u. Erhaltungskonzept, die Akquisition von Neukunden, das Controlling und noch vieles mehr.



Ausgangspunkt des vorliegenden Leistungskatalogs ist die Gesamtanalyse Ihrer Vertriebsprozesse. Neugründungen begleiten wir als kompetenter und erfahrener Partner und stehen Ihnen bei folgenden Prozessen zur Seite:

- » Kapitalbeschaffung
- » Aufbau mobiler Vertriebssysteme
- » Aktivierungsmodelle
- » Vertriebsgründung
- » Makler-Coaching
- » Vermittlerbetreuung
- » Agenturbildung.

Zusätzlich bieten wir Ihnen mit unseren hervorragenden, über 20 Jahre gewachsenen Netzwerk Leistungen an, die unsere Produktpalette ergänzen.

Die Preise der im Folgenden beschriebenen Leistungen verstehen sich als Nettopreise.

Inhaltsverzeichnis

1. Plattform für Personal-Leads – Unsere Rekrutingsflatrate	Seite 3
2. Headhunting	Seite 4
3. Leads	Seite 5
4. Akademie	Seite 5
5. Referentenpool	Seite 6
6. Potenzialanalyse first step	Seite 6
7. Financial Planning – Fallabschließendes Verwaltungs- und Analysesystem für Vermittler	Seite 8
8. Teleshopping – Wir bringen Ihre Produkte und Ihr Unternehmen ins Fernsehen	Seite 10
9. Image- und Präsentationsvideos	Seite 10
10. Schulungsvideos	Seite 11
11. Interaktive Webanwendungen	Seite 11
12. PI-Letter (Personal Interactive Letter)	Seite 12
13. Präsentations- und Buchungssoftware mit Shopsystem	Seite 13
14. Internet via Satellit	Seite 14
15. Individuelle Webseiten mit neuester Technologie	Seite 14
16. Events	Seite 15

1. Plattform für Personal-Leads – Unsere Rekrutingsfltrate

New Bizz hat ein Online-Job-Portal für Finanzdienstleister entwickelt. Unter www.aktiv-jobboerse.de haben nach Personal suchende Finanzvertriebe die Möglichkeit, sich Beratern, Führungskräften und Spezialisten zu präsentieren, um von wechselwilligen Vertrieblern bzw. Vertriebsgruppen gefunden zu werden. Umgekehrt haben auch Vermittler die Möglichkeit, neue Unternehmen in der Finanzbranche zu finden.

Die Kontaktaufnahme der suchenden Vertriebler erfolgt über eine virtuelle Kandidatenakte. Und so funktioniert es: Unternehmen bieten freie Stellen über eine eigens eingerichtete Infobox an. Die Kontaktaufnahme des Kandidaten erfolgt über eine von ihm ausgefüllte Kandidatenakte, die neben den persönlichen Daten alle Informationen des Bewerbers beinhaltet, z.B. bisherige Produkt- und Beratungsschwerpunkte, Beratungspraxis (Anzahl der bestehenden Kundenbeziehungen, Termine pro Tag) und bisherige Einkommenssituation, und damit Informationen beinhaltet, die weit über das normale Bewerbungsschreibens hinausgehen. Die Kandidatenakte wird Ihnen automatisiert direkt vom Kandidaten über unser Portal online übermittelt. Sie erhalten damit eine Initiativbewerbung.



NEW BIZZ®
Aktiv-Jobbörse Finance

JobPiraten
catch a job!

Wir führen zusammen,
was zusammen gehört

Home | Mehr über Newbizz | Wie es funktioniert | PersoLeads | Was wir tun | News | Registrierung

Herzlich Willkommen bei NEWBIZZ – Ihrer Karriereleiter im Finanzmarkt

vertrauensvoll, vernetzt, diskret,
kompetent, bundesweit

- Finden Sie eine neue Herausforderung in unserer Aktiv Jobbörse
- Empfehlen Sie Personal und sichern Sie sich Ihre Prämien
- Finden Sie über uns geeignetes Personal
- Bieten Sie aktiv Stellen innerhalb des Finanzmarktes an
- Verwalten Sie als Partner von NEWBIZZ ihren eigenen Account

Einfach und schnell – jetzt starten!

Banken:
Postbank

Versicherungen:
GENERALI DEUTSCHLAND

Maklerpools:
MLP

Vertriebe:
FORMAXX Ag

Login
E-Mail:
Passwort:
Login »
Passwort vergessen?

Unsere Datenbank wächst täglich, weil wir ein über die normalen Werbemöglichkeiten hinausgehendes Vertriebsnetzwerk aufgebaut haben, das Folgendermaßen funktioniert: Jede Empfehlung eines Kandidaten, die zu einer erfolgreichen Vermittlung führt, belohnen wir mit 750 EUR inkl. MwSt.

Derzeit nutzen diese Chance auf Zusatzeinkommen je nach Monat zwischen 130 und 170 Vertriebsmitarbeiter, die täglich Bewerbungsgespräche für ihr eigenes Unternehmen führen, jedoch nicht jeden Bewerber für ihr Haus begeistern können (erfahrungsgemäß führt eine Führungskraft aus zehn Gesprächen nur einen Kandidaten seinem eigenen Haus zu). Um die verbleibenden Kandidaten (sofern diese geeignet sind) nicht wieder in den Markt zu schicken, fragen diese Führungskräfte die Bewerber, ob sie der Aktiv Jobbörse empfohlen werden dürfen, damit diese das richtige Unternehmen für den Bewerber ausfindig machen kann.

Wir qualifizieren anschließend diese Kandidaten nach unseren Leistungsmerkmalen der virtuellen Kandidatenakte und führen sie über einen möglichen Headhunterprozess (siehe Punkt 2 Headhunting) passenden Abnehmern zu.

Die Kosten für die Nutzung unserer Flatrate bzw. Personal-Leads liegen je nach Unternehmensgröße zwischen 1.000 EUR und 2.500 EUR pro Monat. Zusätzliche Vermittlungshonorare (wie beim Headhunterprozess) fallen bei Initiativbewerbungen über die Flatrate nicht an. Gern unterbreiten wir Ihnen ein entsprechendes Angebot.

2. Headhunting

Wir gehen für Sie auf "Rekrutingtour"! Teilen Sie uns Ihre Zielgruppe mit, beschreiben Sie Ihr Kandidatenprofil und informieren Sie uns über die Leistungsstärke Ihres Hauses sowie die Stelle, die Sie besetzen möchten. Wir suchen auf Erfolgsbasis für Sie die richtigen Kandidaten (Preisstaffel siehe unten).

Die einzigen Fixkosten, die Ihnen entstehen, sind die Einrichtung Ihres Firmenprofils auf unserem Portal www.aktiv-jobboerse.de für einmalig 350 EUR sowie eine monatliche Portalpräsenzprämie von 490 EUR. Diese Kosten verrechnen wir bei einer erfolgreichen Vermittlung mit dem Vermittlungshonorar.

Unsere Preise erhalten Sie auf Anfrage.

3. Leads

Datensätze oder Leads sind im wesentlichen Kontakt- und Adresdaten eines potenziellen Neukunden. Diese Interessenten haben ausdrücklich Interesse am Kontakt mit einem entsprechenden Berater zu einer bestimmten Finanzdienstleistung geäußert. Wir bieten Ihnen qualifizierte Kundenanfragen für verschiedene Produktgruppen. Eine Auswahl unserer Leadangebote haben wir für Sie in der folgenden Tabelle zusammengestellt.

Sparte	Kleinabnehmer (20-99 Leads/Monat)	Großabnehmer (ab 100 Leads/Monat)
Altersvorsorge allgemein	45,00 EUR	40,00 EUR
Berufsunfähigkeit	50,00 EUR	45,00 EUR
Kapital Leben	50,00 EUR	45,00 EUR
Baufinanzierung	50,00 EUR	45,00 EUR
Bausparen	15,00 EUR	10,00 EUR
Kfz	12,00 EUR	9,00 EUR
Sachversicherungen allgemein	14,00 EUR	12,00 EUR

Mit unseren Leads erhöhen Sie Ihre Vertragsabschlüsse und steigern Ihren Umsatz oder den Ihrer Mitarbeiter. Gerne planen wir für Sie eine eigene Leadgewinnungskampagne.

Sprechen Sie uns einfach an.

4. Akademie

Am Puls der Zeit bleiben: ständige Aus- und Weiterbildung sowie Persönlichkeitsentwicklung sind ein entscheidender Erfolgsfaktor. Über 4.600 Charts stehen in Powerpoint-Präsentationen als White-Label-Lösung für Ihr Look & Feel zu einer Vielzahl von Themen zur Verfügung.

Wir bieten Ihnen 360 in sich abgeschlossene Vorträge von 60 bis 300 Minuten Länge, zum Beispiel zu Themen wie:

- » Rekrutierung
- » Bewerbungsgespräche
- » Auswahlverfahren
- » Einarbeitung
- » Aktivierung
- » Beratungsabläufe

Zusätzlich bieten wir Ihnen 90 Vorträge zu Motivation, Einstellung und Geisteshaltung von 15 bis 90 Minuten Länge.

Sprechen Sie uns gern auf unseren ausführlichen Themenkatalog an.



Die Kosten für die dauerhafte Bereitstellung aller Vorträge betragen einmalig 35.000 EUR für Sie als Unternehmen. Jeder Nutzer entrichtet monatlich eine Lizenzgebühr in Höhe von 49 EUR. Eine Mengestaffel ist möglich.

5. Referentenpool

Gern präsentieren unsere erfahrenen und professionellen Referenten Ihr Wunschthema in Ihrem Haus. Fordern Sie unseren Themenkatalog gleich an.

Unsere Referenteneinsätze werden mit einer Tagespauschale von 2.500 EUR zuzüglich Spesen und Reisekosten abgerechnet.



6. Potenzialanalyse **first step**

In Zusammenarbeit mit dem Fachbereich Psychologie der Universität Koblenz-Landau hat die New Bizz Unternehmensberatung GmbH eine Potenzialanalyse entwickelt und erfolgreich am Markt platziert, die das unternehmerische Potenzial misst. Der Fragebogen zur Diagnose unternehmerischer Potenziale ist eine mehrfach erweiterte und verbesserte sowie in Teilen neu entwickelte Version des *entrepreneurial potential questionnaire* von King (1987). **first step** ist ein psychometrisches Testverfahren, das sieben selbständigkeitsrelevante Eignungsmerkmale mittels 63 Testfragen misst. Darunter zählen u.a. die Leistungsmotivation, die Risikoneigung, die Durchsetzungsfähigkeit und die emotionale Stabilität.



first step[®]



first step lässt sich bei der Einzel- und Gruppenberatung von Existenzgründern oder als Instrument für das zielgerichtete Coaching von Handelsvertretern einsetzen. Auch zur Feststellung der Eignung von Führungskräften für Positionen im Topmanagement kann er herangezogen werden. Gesamtwerte differenzieren über unterschiedliche Bereiche selbständiger Tätigkeit hinweg und ermöglichen nicht nur Prognosen für unternehmerische Tätigkeiten, sondern auch für freiberufliche Tätigkeiten.

Viel zu häufig scheidet der Traum von der selbständigen Karriere daran, dass die Anforderungen an eine Unternehmerpersönlichkeit verkannt werden und die Realität eine andere als die erwartete ist. Auch bleiben Handelsvertreter hinter ihren Ziele und Erwartungen zurück, weil die Führungskräfte die Schwächen der Mitarbeiter nur unzureichend oder gar nicht schwächen und die Stärken nicht weiterentwickelt werden. Ursache hierfür ist zumeist die fehlende Standortbestimmung über die Fähigkeiten und Potenziale des Mitarbeiters.

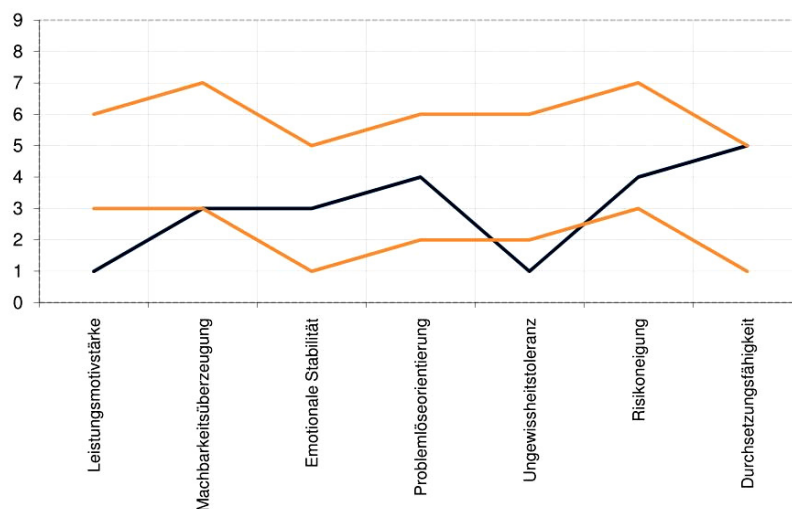
Frage 17

Am liebsten sind mir Gelegenheiten, bei denen man lernt, wie man...

- a) ...andere Menschen versteht.
- b) ...mit anderen Menschen harmonisiert.
- c) ...andere Menschen beeinflusst.

Beispiel einer Testfrage der Potenzialanalyse „first step“

Unsere Potenzialanalyse **first step** hilft den Standort zu bestimmen und bildet damit den Ansatzpunkt für die Entwicklung der Unternehmerpersönlichkeit. Zudem finden sich in der Auswertung der Fragebögen Lösungsansätze für die zielgerichtete Entwicklung, die sich gleichermaßen an den Getesteten und an dessen Führungskraft richtet.



Darstellung der Ausprägung der Einzelmerkmale

Wir bieten eine online-Version unserer Potenzialanalyse oder auch die klassische Durchführung anhand eines Fragebogens in Papierform. Die Auswertung und die Rechnung werden per Mail zugesandt. In der Auswertung erfahren Sie, in welcher Bandbreite das Gesamtpotenzial des Probanden liegt und wie stark die sieben Einzelmerkmale ausgeprägt sind. Zur Verdeutlichung des Ergebnisses dient eine Referenzgruppe von Unternehmern. Jedem Einzelmerkmal ist eine Erläuterung vorangestellt. Es folgt die Bewertung des Auswertergebnisses und eine Empfehlung anhand des Wertes der getesteten Person.

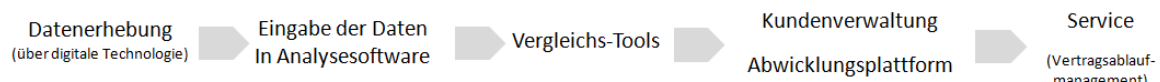
Die Kosten für einen Test und Auswertung betragen 29,95 EUR.

7. Financial Planning - Fallabschließendes Verwaltungs- und Analysesystem für Vermittler

Das revolutionäre System für erfolgreiche Allfinanzberater, der fallabschließende Beraterarbeitsplatz efp24.cheops: effizient verwalten, effizient beraten und verkaufen in einer Software.

efp24.cheops ist revolutionär umfassend. efp24.cheops bietet sämtliche Funktionen des Arbeitsplatzes von Allfinanzberatern, u.a. CRM, Vertragsverwaltung, Kundenverwaltung, Provisionsverwaltung, Kundenakte, sämtliche efp24 Kundenanalyse-Tools, SUH Vergleiche, LV/BU Vergleiche, mehr als 35 Original-Rechenkerne von Lebensversicherern zur integrierten Antrags- und Angebotserstellung, Investment-Datenbank, Portfolioanalyse und Schnittstellen zu Banken, Plattformen und KAGs, und vieles mehr.

Eine Eingabe / Keine erneute Erfassung / Der Traum eines jeden Beraters



SOFTWARE
Einer für alle

Die Hamburger Unternehmensberatung New Bizz bietet in Kooperation mit den Softwareentwicklern et-vice, Data Control und berndt eine Software, die eine automatische Datenverarbeitung mit digitaler Archivierung der Datenerfassung, Analyse und VWR-konformen Protokollen vereint. Eine mehrfache Dateneingabe in verschiedene Einzelprogramme soll so entfallen und die Arbeit der Berater effizienter machen. Die Aufnahme der handschriftlichen Kundendaten erfolgt mit einem digitalen Stift, der die Informationen via Funk in das System überträgt. Im vierten Quartal 2007 soll das Softwarepaket verfügbar sein. Es ist ab 95 Euro zu haben. hi

aus Cash 7-8/2007



efp24.cheops macht komplizierte Tätigkeiten wieder einfach. efp24.Cheops stellt die umfassenden Funktionen des fallabschließenden Beraterarbeitsplatz in einem kompakten und effizienten Arbeitsablauf zur Verfügung: Kundenverwaltung, Kundenberatung, Produktberatung, Reporting und Kundenakte in einer Software und unter einer Oberfläche.

Ein Absprung in andere Softwareprogramme oder Doppeleingabe von Daten ist nicht mehr notwendig. Mit efp24.Cheops verwalten Sie Ihren Kunden- und Vertragsbestand, erstellen Finanzanalysen und hochwertige Expertisen, finden die passenden Produkte und dokumentieren vollständig und übersichtlich in einer Kundenakte. Und das für Versicherungen, Immobilien, Beteiligungen, Finanzierungen sowie Wertpapiere und Einlagen.

Kunde

Max Peter Mustermann
040/5643214
maxpetermustermann@abc.de

Kunde wechseln Kontakt erfassen

efp24.Cheops - Ihr fallabschließender Beraterarbeitsplatz effizient verwalten, effizient beraten

Startseite

aktuelle Wiedervorlagen

Termin	zu erledigen bis	Mandant	Kategorie	Baustein	Aktionen
30.06.2009	08.07.2009	Niko Neukunde	Nachbearbeitung	Wohngebäudeversicherung	✓ ✎ ✕
03.08.2009	07.08.2009	Niko Neukunde	Terminvorbereitung	Gehalt	✓ ✎ ✕
01.09.2009	01.01.2010	Niko Neukunde	Vertragsende	Wohngebäudeversicherung	✓ ✎ ✕
04.09.2009	07.09.2009	Niko Neukunde	Servicetermin	Gesetzliche Kranken-/Pflegeversicherung	✓ ✎ ✕

Kunden auswählen

Kunden neuanlegen

Die Kosten für dieses System beginnen bei 159 EUR pro Monat und Berater.

8. Teleshopping – Wir bringen Ihre Produkte oder Ihr Unternehmen ins Fernsehen

Die Vermarktung von Waren und Dienstleistungen über den Massenkanal Fernsehen gewinnt immer mehr an Bedeutung. Wir bieten auf Provisionsbasis ein sehr lukratives Modell. Durch unsere exzellenten Beziehungen zu verschiedensten Sendern auf Regional-, Landes- und Bundesebene (ca. 20 Sender mit zusammen durchschnittlich 6 Millionen Zuschauer täglich) werden die Spots publikumswirksam platziert und erreichen so Millionen von Menschen, die ein Beraterteam so nicht erreichen kann.

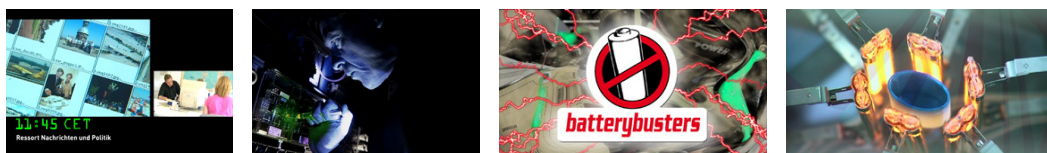


Die Kosten für Planung, Konzeption, Storyboard und Produktion liegen bei 35.000 EUR bis 45.000 EUR. Die Bezahlung der Sender erfolgt durch uns, wir werden durch die Provisionen bei getätigten Abschlüssen bezahlt.

Fragen Sie uns einfach.

9. Image- und Präsentationsvideos

Wir bieten die Produktion von Videos in unterschiedlicher Qualität und für verschiedenste Zwecke. Vom einfachen Video, das ein Produkt zeigt und beschreibt, über Motivationsvideos zur Information von Mitarbeitern bis hin zu aufwändigen Firmenpräsentationen bieten wir die perfekte Umsetzung von der Idee über das Storyboard bis zur Aufnahme und der Postproduktion inkl. 3D-Animation.



Der Kostenrahmen liegt zwischen 15.000 EUR bis über 100.000 EUR je nach Ausstattung und Länge.

10. Schulungsvideos

Die notwendige Schulung von Mitarbeitern ist anhand von Schulungsvideos einfach und nachvollziehbar. Wissen wird direkt und konkret vermittelt, es gibt keine Unsicherheitsfaktoren durch die Übermittlung. Wir bieten didaktisch aufbereitete Produktionen zur schnellen und effektiven Schulung von einzelnen Personen, kleinen oder größeren Gruppen.



Der Kostenrahmen beginnt hierbei bei 10.000 EUR und steigt je nach Aufwand und Besetzung.
Überlegen Sie mal!

11. Interaktive Webanwendungen

Um Zeit und Geld zu sparen, können Mitarbeiter per Webapplikation informiert und geschult werden. So kann sich jeder Mitarbeiter selbstständig die Inhalte ansehen und erarbeiten. Eine Lernkontrolle kann ebenso eingebaut werden wie ein Trackingsystem, um zu verfolgen, wer wann welchen Inhalt angeschaut hat.



Die Produktion solcher Webapplikationen beginnt bei 10.000 EUR und richtet sich stark nach dem Umfang des Inhaltes, der vermittelt werden soll.

So leicht lässt sich Wissen erhalten und vielfach multiplizieren. Reisekostensparnis? Vorbereitung für Meetings? Vielfach einsetzbar.

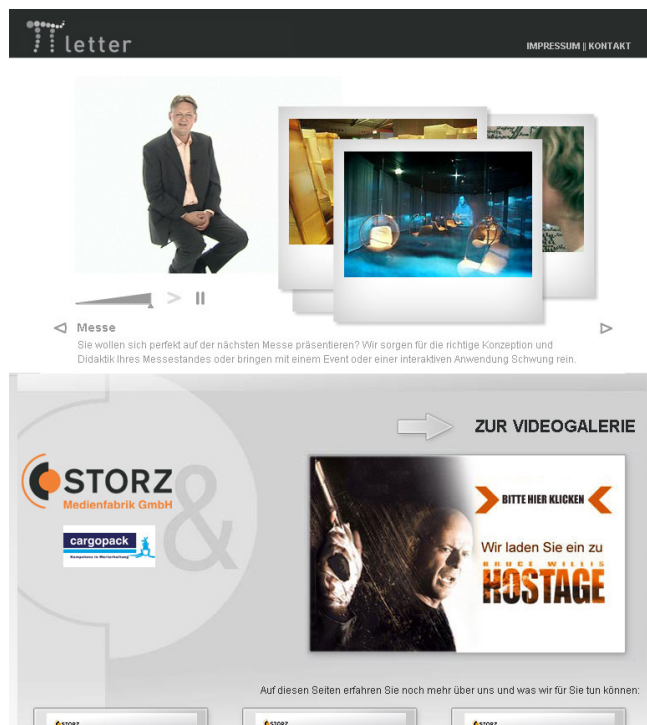
Planen Sie mit uns.

12. PI-Letter (Personal Interactive Letter)

Der PI-Letter ist eine innovative zweistufige Vertriebsanwendung, mit der neue Kunden gewonnen, Mitarbeiter motiviert und generell Informationen vermittelt werden können. Die erste Ansprache erfolgt mittels einer Karte im Brief, die speziell für den Adressaten eine eigene Webadresse samt Username und Passwort enthält.



Mit diesem Usernamen und Passwort loggt sich der Interessent im Internet ein und erhält ganz spezielle, auf sich zugeschnittene Informationen.



Der Aufwand für eine solche Applikation hängt von den Inhalten und der Menge der Adressaten ab. Eine Erstprogrammierung beginnt mit einer einfachen Realvideoanwendung bei 11.000 EUR. Die Einrichtung von jeweils 1.000 Adressaten (Subdomains + UID + PWD) auf Textbasis kostet 690 EUR. Ihre Monatsansprache, Ehrungen, die "sprechende" Mitarbeiterzeitung, vielfach einsetzbar.

Wollen Sie mit uns planen?

13. Präsentations- und Buchungssoftware mit Shopsystem

Für die Präsentation von Angeboten im Internet bieten wir ein Websystem an, das über verschiedene Möglichkeiten der Einrichtung und Pflege von Produkten verfügt. Die komplette Bestellung und elektronische Auslieferung kann hierüber ebenso gemanagt werden wie ein physischer Shop oder eine Eventbuchung.

The screenshot shows the 'on-connect' website interface. On the left is a sidebar menu with 'HAUPTMENÜ' containing 'Produktübersicht', 'Eventserien 2010', 'Dialogmarketing', 'Mitarbeiterentwicklung & Verkauf', and 'Unternehmensstrategie'. Below it is an 'OC LOGIN' section with fields for 'Benutzername oder E-Mail-Adresse' (containing 'admin') and 'Passwort', a 'Wiederkennen' checkbox, and an 'ANMELDEN' button. The main content area is titled 'Willkommen in der on-connect Datenbank!' and includes a 'Gesamtübersicht aller Produkte' section with a PDF download link. Below this are several event listings: 'Eventserien 2010', 'Mach Dich Fit mit Regina Halmich!', 'Die Bausparwelle!', 'BANG!', 'How to be a Star!', and 'Die Relax Zone!'. Each listing includes a small image, a title, a short description, and a 'WEITERLESEN...' link.

Die Kosten für dieses System beginnen bei 15.000 EUR.

Das Zugriffssystem auf alle Ihre Leistungen. Einfach und schnell für Ihre Mitarbeiter und kontrollierbar für Sie. Wer macht was, in welcher Zeit, wie oft.

Na? Interesse?

14. Internet via Satellit

Sie sind öfter an Locations tätig die kaum, schlecht oder gar nicht mit Internet versorgt sind und trotz allem benötigen Sie ihr Mailprogramm, einen Internetbrowser oder andere Internetanwendungen?! Kein Problem! StarDSL Internet via Satellit ist überall in Europa verfügbar, das Einzige was Sie benötigen ist freie Sicht zum Himmel und Strom. Es können beliebig viele PCs angeschlossen werden kabelgebunden oder per WLAN!

Und mit separater Bandbreite wird optional auch Telefonie (VoIP) zur Verfügung gestellt. Mit einer Flatrate ins deutsche Festnetz für nur 9,95 EUR pro Monat.

Das Ganze ist völlig unabhängig von kabelgebundenen Lösungen, schnell wie bekanntes DSL und kinderleicht in der Installation ohne umständliche Zugangssoftware! Die Geschwindigkeiten beginnen bei 256kbit/s über 1 Mbit, 2 Mbit, 3 Mbit und sogar bis zu 4 Mbit/s im Downstream und mit bis zu 356 kbit/s im Upstream! Internet einfach überALL!



Die einmaligen Kosten beginnen hier bei 329 EUR und steigen je nach Zusatzoptionen. Die monatlichen Kosten liegen zwischen 19,95 EUR und 99,95 EUR je nach Bandbreite im Down- und Upstream, sowie der Vertragslaufzeit von 12 bzw. 24 Monaten.

Vertrieb ohne Pause – informieren Sie sich bei uns.

15. Individuelle Webseiten mit neuester Technologie zu günstigen Preisen

Für 690 € bieten wir Ihnen Ihren Internetauftritt maßgeschneidert aus einer Hand an. Mit unserem innovativen Content Management System 2010 erstellen Sie im Handumdrehen Ihren Internetauftritt selbst. Sie pflegen die Inhalte stets aktuell von jedem Standort aus - ganz ohne lokale Software - einfach über das Internet.

Ob repräsentative Firmenhomepage, Webshop, Beraterwebseiten,..., wir liefern Ihnen das passende Tool in entsprechender Ausstattung. Dabei gelten das Rechte-Maus-Klick-Prinzip und das WYSIWYG (what you see is what you get) - Prinzip: Texte, Grafiken und Fotos können einfach und schnell an der richtigen Stelle eingefügt werden. Rechts klicken, auswählen, einfügen und fertig. Sparen Sie viel Geld und Zeit mit einer stets aktuellen und suchmaschinenoptimierten Internetpräsenz.

Als First-class-Partner eines Internetproviders mit Wirtschaftsstandort in Deutschland übernehmen wir für Sie selbstverständlich das gesamte Domainmanagement und Hosting. Nutzen Sie auch unsere attraktiven Paketpreise.

Der Kostenrahmen beginnt bereits bei:

- » 690 EUR für eine Standard-Webseite
- » 590 EUR für eine Berater-Webseite

Fordern Sie jetzt Informationen bei uns an.

16. Events

Ihre Veranstaltungen ab 200 Gästen lassen wir zu einem unvergesslichen Event werden. Dramaturgie bei der Verleihung von Auszeichnungen an Ihre Mitarbeiter, Feuerwerk, spezielle Videoeinspieler für Ehrungen oder Motivationsvideos sind nur einige unserer Ansatzpunkte. Von der Projekt- und Ressourcenplanung, über die Organisation, Produktion und Umsetzung bis hin zur Nachbereitung und Dokumentation – bei uns bekommen Sie alles aus einer Hand, damit Ihr Event unvergesslich wird. Wir sind immer „up to date“ und setzen Ihre Ideen um. Dazu stehen zur Verfügung: Bild, Ton, Licht, 3D Animation und Spezialanfertigungen.



Die Kosten ergeben sich nach Aufwand und betragen zwischen 5.000 EUR und 50.000 EUR.

Der Pepp in der Party.

Davon reden Ihre Mitarbeiter auch morgen noch.

Fordern Sie gern ein Angebot an, danke.

PRODUKTÜBERSICHT



Die Ihnen vorgestellten Leistungen der New Bizz Unternehmensberatung GmbH stellen nur einen Ausschnitt unseres Leistungskataloges dar. Unser Gesamtangebot finden sie auf unserer Homepage unter www.newbizz.de.

Für uns ist Vertrieb das schönste!

Ihre

New Bizz Unternehmensberatung GmbH
Heidenkampsweg 66
20097 Hamburg

Telefon: 040 – 23 68 72 56
Telefax: 040 – 23 68 72 58
Internet: www.newbizz.de
Email: info@newbizz.de